

Kierunek: Zarządzanie

Forma: niestacjonarne

Rodzaj: uzupełniające magisterskie

Stopień: drugiego stopnia

### Semestr 1

Nazwa	Liczba ECTS	Godziny zajęć
Koncepcje zarządzania	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Makroekonomia II	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Prawo cywilne	6	wykład: 30
Statystyka matematyczna	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Wprowadzenie do studiów drugiego stopnia	1	warsztaty: 6
Zarządzanie strategiczne	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15

### Semestr 2

Nazwa	Liczba ECTS	Godziny zajęć
Etyka biznesu i technologii	6	wykład: 30
Logistyka	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Przedsiębiorczość	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Psychologia w zarządzaniu	6	wykład: 30
Zarządzanie procesami	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15

### Semestr 3

Nazwa	Liczba ECTS	Godziny zajęć
Marketing międzynarodowy	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Rachunkowość zarządcza	6	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Seminarium magisterskie 1	5	seminarium: 30
Przedmiot specjalnościowy 1	Typ limitu	Do zal. ECTS
	24: narzędzia informatyki w biznesie	1 7
	24: promocja i techniki sprzedaży	1 7
	24: współczesna rachunkowość	1 7
	24: zarządzanie finansami	1 7
	24: zarządzanie firmą	1 7
	24: zarządzanie kapitałem ludzkim	1 7
	24: zarządzanie projektami	1 7
	24: zarządzanie w administracji publicznej	1 7
24: Zarządzanie w biznesie turystycznym i restauracyjnym	1 7	
24: zarządzanie zasobami ludzkimi	1 7	
Kierowanie zespołem <i>specjalność: zarządzanie zasobami ludzkimi</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Kierowanie zespołem <i>specjalność: zarządzanie w administracji publicznej</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Kierowanie zespołem <i>specjalność: zarządzanie projektami</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Kierowanie zespołem <i>specjalność: zarządzanie firmą</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Kierowanie zespołem <i>specjalność: zarządzanie kapitałem ludzkim</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Kierowanie zespołem <i>specjalność: Zarządzanie w biznesie turystycznym i restauracyjnym</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Komputerowe metody zarządzania projektami <i>specjalność: narzędzia informatyki w biznesie</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Marketing personalny <i>specjalność: promocja i techniki sprzedaży</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Rachunkowość podatkowa <i>specjalność: współczesna rachunkowość</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
Rynki finansowe <i>specjalność: zarządzanie finansami</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15
	Typ limitu	Do zal. ECTS
	24: narzędzia informatyki w biznesie	1 7
	24: promocja i techniki sprzedaży	1 7
	24: współczesna rachunkowość	1 7
	24: zarządzanie finansami	1 7

Przedmiot specjalnościowy 2	24: zarządzanie firmą	1	7
	24: zarządzanie kapitałem ludzkim	1	7
	24: zarządzanie projektami	1	7
	24: zarządzanie w administracji publicznej	1	7
	24: Zarządzanie w biznesie turystycznym i restauracyjnym	1	7
	24: zarządzanie zasobami ludzkimi	1	7
Analiza ekonomiczno-finansowa <i>specjalność: zarządzanie finansami</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Analiza ekonomiczno-finansowa <i>specjalność: zarządzanie firmą</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Ekonomika turystyki i hotelarstwa <i>specjalność: Zarządzanie w biznesie turystycznym i restauracyjnym</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Interakcja człowiek-komputer <i>specjalność: narzędzia informatyki w biznesie</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia audytorijne: 15	
Interakcja człowiek-komputer <i>specjalność: promocja i techniki sprzedaży</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia audytorijne: 15	
Prawo administracyjne <i>specjalność: zarządzanie w administracji publicznej</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Rachunkowość sektora publicznego <i>specjalność: współczesna rachunkowość</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Strategie i procesy personalne <i>specjalność: zarządzanie kapitałem ludzkim</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Strategie i procesy personalne <i>specjalność: zarządzanie zasobami ludzkimi</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Zarządzanie wybranymi rodzajami projektów <i>specjalność: zarządzanie projektami</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	

#### Semestr 4

Nazwa	Liczba ECTS	Godziny zajęć	
Praktyka zawodowa	9	projekt: 360	
Seminarium magisterskie 2	15	seminarium: 30	
Przedmiot specjalnościowy 3	Typ limitu	Do zal.	ECTS
	24: narzędzia informatyki w biznesie	1	5
	24: promocja i techniki sprzedaży	1	7
	24: współczesna rachunkowość	1	7
	24: zarządzanie finansami	1	7
	24: zarządzanie firmą	1	7
	24: zarządzanie kapitałem ludzkim	1	7
	24: zarządzanie projektami	1	7
	24: zarządzanie w administracji publicznej	1	7
	24: Zarządzanie w biznesie turystycznym i restauracyjnym	1	7
24: zarządzanie zasobami ludzkimi	1	7	
Audyty i kontrola wewnętrzna <i>specjalność: współczesna rachunkowość</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Audyty i kontrola wewnętrzna <i>specjalność: zarządzanie w administracji publicznej</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Inwestycje i teoria portfela <i>specjalność: zarządzanie finansami</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Komputerowe metody zarządzania projektami <i>specjalność: zarządzanie projektami</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Organizacja i zarządzanie w turystyce, hotelarstwie i gastronomii <i>specjalność: Zarządzanie w biznesie turystycznym i restauracyjnym</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Promocja osobista i techniki sprzedaży <i>specjalność: zarządzanie firmą</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Promocja osobista i techniki sprzedaży <i>specjalność: promocja i techniki sprzedaży</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Systemy i projekty informatyczne <i>specjalność: narzędzia informatyki w biznesie</i>	5	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Zarządzanie innowacjami i innowatyka <i>specjalność: zarządzanie kapitałem ludzkim</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Zarządzanie innowacjami i innowatyka <i>specjalność: zarządzanie zasobami ludzkimi</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Przedmiot specjalnościowy 4	Typ limitu	Do zal.	ECTS
	24: narzędzia informatyki w biznesie	1	7
	24: promocja i techniki sprzedaży	1	7
	24: współczesna rachunkowość	1	7
	24: zarządzanie finansami	1	7
	24: zarządzanie firmą	1	7
24: zarządzanie kapitałem ludzkim	1	7	
24: zarządzanie projektami	1	7	

	24: zarządzanie w administracji publicznej	1	7
	24: Zarządzanie w biznesie turystycznym i restauracyjnym	1	7
	24: zarządzanie zasobami ludzkimi	1	7
Kształtowanie kampanii promocyjnych <i>specjalność: promocja i techniki sprzedaży</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Narzędzia informatyczne w rachunkowości <i>specjalność: współczesna rachunkowość</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Narzędzia informatyczne w rachunkowości <i>specjalność: narzędzia informatyki w biznesie</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Prawne i organizacyjne aspekty zatrudnienia w organizacji <i>specjalność: zarządzanie zasobami ludzkimi</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Prawne i organizacyjne aspekty zatrudnienia w organizacji <i>specjalność: zarządzanie kapitałem ludzkim</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Prawne i organizacyjne aspekty zatrudnienia w organizacji <i>specjalność: zarządzanie firmą</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Prawo urzędnicze <i>specjalność: zarządzanie w administracji publicznej</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Promocja osobista i techniki sprzedaży <i>specjalność: Zarządzanie w biznesie turystycznym i restauracyjnym</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Wycena przedsiębiorstwa <i>specjalność: zarządzanie finansami</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	
Zarządzanie projektami ze środków UE <i>specjalność: zarządzanie projektami</i>	7	wykład: 15 ćwiczenia: 15	